



FORMATION EN PRÉSENTIEL

# GESTION BUDGÉTAIRE

Dernière mise à jour le 04/03/2022.

## OBJECTIF

Permettre aux responsables de magasin d'optimiser la gestion de leur magasin

## COMPÉTENCES DÉVELOPPÉES

- Comprendre son compte de résultat
- Agir favorablement pour le résultat
- Comprendre l'impact de ses décisions

## PUBLIC CONCERNÉ

Manager / Responsable de magasin

## MODALITÉS D'ACCÈS

Pour les délais d'accès merci de nous contacter.

## MODALITÉS DE DÉROULEMENT DE L'ACTION DE FORMATION

La formation est animée dans vos locaux par un expert en formation dans les ressources humaines et le développement commercial depuis plus de 10 ans.

Tarif

**400 € HT**  
par participant

Réf.

GB

Contact

0677387910  
frederic@synadisbioformation.com  
www.synadisbioformation.com

## PRÉ-REQUIS

Aucun

## ACCESSIBILITÉ AUX PERSONNES EN SITUATION DE HANDICAP

Pour les personnes en situation de handicap, les possibilités d'adaptation aux formations sont étudiées suite à un entretien avec le formateur, en lien avec le référent handicap.

## MÉTHODES ET MOYENS MOBILISÉS

Enseignement théorique et étude de cas concrets. Projection des documents supports de formation.



Niveau

Sans niveau de qualification



Modalité

Présentiel



Effectif par session

4 mini > 10 maxi



Durée

7 heures / 1 jour(s)

! Cette formation est également disponible en e-learning



## PROGRAMME

- Accueil des apprenants
- Présentation du formateur et des apprenants
- Présentation de la formation, des objectifs et des compétences

### Le compte de résultat

- Principe du compte de résultat et du bilan
- Produits et charges
- Indicateurs de résultat et de productivité

### L'impact de mes décisions

- Les remises
- La non-qualité
- Les couts fixes et variables
- Les investissements
- Les leviers d'optimisation du résultat

### Le seuil de rentabilité

- Définition du seuil de rentabilité
- Calcul du seuil de rentabilité

### Programme d'entrainement

- Analyser son compte de résultat
- Identifier les pistes d'amélioration et piloter les actions correctives
- Calculer son seuil de rentabilité

## INTERVENANT(S)

*Booster conseil*

## ÉVALUATION

Evaluation de la formation sous forme de questions orales ou écrites (QCM) et de mise en situation au cours de la formation

## ATTRIBUTION FINALE

Attestation de fin de formation  
Mise à disposition en ligne de documents supports